



TECHNICO COMMERCIAL Régions IdF & Nord

Descriptif du poste :	Rattaché au Responsable Régional des Ventes, vous aurez en charge des missions de fidélisation et de développement de la clientèle avec la vente de nos produits auprès de constructeurs, distributeurs et utilisateurs des marchés de l'Industrie et des Infrastructures situés dans les régions Haute Normandie, Ile de France, Picardie et Nord Pas de Calais.
Lieu du contrat :	En région, sinon au siège grenoblois
Type de contrat :	CDI
Durée du contrat :	
Expérience :	Minimale de 5 ans dans les mêmes métiers
Formation :	Bac+2 (type BTS en Electronique) complété d'une spécialisation commerciale
Qualification :	Non cadre
Salaires indicatif :	Une voiture + 35K€
Durée hebdomadaire :	
Déplacement :	Régional
Taille de l'entreprise :	Etablissement de 15 personnes adossé à un grand groupe de 4000p. et 750M\$
Secteur d'activité :	Sécurité Industrielle / Transmission sans fil / Détection

CONNAISSANCES ET COMPETENCES SPECIFIQUES (souhaitables mais non indispensables)

Techniques dans	l'Optoélectronique et la Radio Hertzienne
Commerciale dans	Constructeurs de machines et portes industrielles